

ウェブ売買事業化

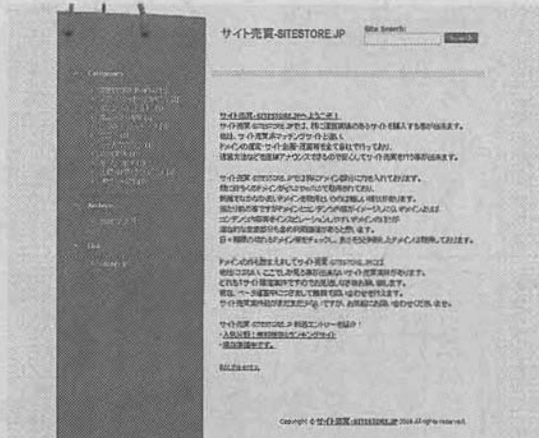
GRAND.JP

GRAND.JP(名古屋市中区新栄二ノ二ノ二四・あいちベンチャーハウス内、伊藤寛代表、電話050・3660・2482)は、ウェブサイトの売買というユニークな事業を立ち上げた。ウェブサイトを構築し、アクセス数がアップする、売り上げが増すなど、確実に運用実績が得られるようにしてから譲渡しようというもの。このほどブレイクキューション施設に同居し、ビジネスモデルの構築に着手。年内をメドに法人化を目指している。

(津田一孝)

運用実績を上げ譲渡

年内メド 法人化 年間40サイト構築へ



このほど立ち上げたウェブサイト売買のためのホームページ「SITESSTORE.JP」



伊藤寛代表

伊藤代表はこれまで、ウェブサイトの制作に携わってきた。しめめのコンサルティングで、完成して依頼先へ提供しても、しばらくすると更新作業が滞るようになり、ついには閉鎖というケースも

少なくなかった。運用実績を上げるために、伊藤代表は「ク」に提供しても、しばらくすると更新作業が滞るようになり、ついには閉鎖というケースも少なくない。伊藤代表は「ク」に提供しても、しばらくすると更新作業が滞るようになり、ついには閉鎖というケースも少なくない。伊藤代表は「ク」に提供しても、しばらくすると更新作業が滞るようになり、ついには閉鎖というケースも少なくない。

て販売したほうがいいと判断。新事業の立ち上げに踏み切った。サイトの構築法もユニーク。海外ではインターネット上の住所に当たらずドメインを重視していることに着目し、ドメイン名をそのままサイト名とする方式を採用。このため、保有期限の切れたドメインのチェックなど、事業内容をつまく表現している優れたドメインの取得に力を注いでいる。

専用のホームページ「SITESSTORE.JP」を開設し、事業を立ち上げたばかりだが、通販ショップの検索サイトなど、これまで構築してきたサイトの販売に成功。当面は年間四十サイトの販売を目指していく。